

深圳房地产

关

各有

标领

作?

出服

一步

年成

地产商经济

路与

招提新赛道
端需高了家相量

场价? 知有假
确理信据委支

清晰、精准度量
价统得壹跨意的

路与有案! 为透
分事易牌会建参
业和生员的看家。

第一节 招标政策运用

第二节 投标文件组成

第三节 投标前期策划

第四节 投标工作实施

第三部分 招投标管理

第一步 开标

第二步 评标

第三步 定标

第四步 签合同

五、课程收益

(一) 品牌企业高管全面剖析市场格局变化与挑战；

(二) 了解企业发展战略与市场营销战略与策略；

(三) 掌握物业服务企业市场营销

(四) 掌握物业市场招投标政策

(五) 掌握物业管理投标操作与

(六) 提升学员的市场战略规划力；

(七) 系统学习和分享品牌企业成功经验；

情境演练

理

如

新常态下行业面临

系

何对接，如何构建

文

构建方法与工具；

化招投标实务模式

营

件编写要点；

拓展与招投标实战

营销管理与投标实务

(八) 掌握开标、评标、定标

六、结业考核

为了让学员充分感受招投标现场流程及注意事项，本考核将以小组为单位，按照指导老师要求制作标书，并后半天模拟招投标现场流程，进行开标、评标、定标、情境模拟，评选出中标小组。

七、培训师资简介

【韩斌】深圳房地产和物业管理进修学院客座教授、物业管理招投标专家库专家，深圳市优考评专家库专家、物业管理师、经济师、会计师。深圳市首届物业管理金管冠军。主导过大型政府办公楼、住宅区、写字楼等业态的招投标工作并成功中标，具有丰富的物业管理市场拓展和实战经验。

八、培训费用

培训费：1680 元/人，包括：授课费、资料费。3 人折优惠。

九、报名和缴费方式

(一) 报名：

即日起至 3 月 24 日止，请登录深圳进修学院官方网站 www.imeq.com 进行网上报名，课程选择《物业管理市场略与招投标实务》专题班。

(二) 缴费：



学院服务号

深圳房地产和

2023年



如
请

深圳房地产和物业管理进修学院有限公司综合管理

请于3月24日前将培训费转账汇入
账户名称：深圳房地产和物业管理进
开户银行：建设银行深圳分行莲花山
银行帐号：4420 1560 2000 5640 20
培训费转账时务必注明班级简称及参
“招投标+张三/单位名称”。费用到账后
携带本人身份证。

(三) 联系人及咨询电话：

张老师：座机：0755-83235761 手机

马老师：座机：0755-83698356 手机

特此通知。

深